

1. Общая характеристика предприятия ООО «ВентКомплекс»

Юридический адрес: город Ижевск, улица Орджоникидзе, дом 13.

Полное и сокращенное наименование организации: Общество с ограниченной ответственностью «ВентКомплекс», ООО «ВентКомплекс».

Компания является официальным лицензированным представителем крупных производственных предприятий Удмуртской Республики, Пермского края и Свердловской области.

Миссия компании — это комплексное оснащение вентиляционно-отопительным оборудованием строящихся зданий и сооружений, промышленных, социальных, спортивных, сельскохозяйственных объектов на территории Российской Федерации и стран СНГ.

На все виды работ имеются соответствующие допуски и лицензии.

Основные виды деятельности, услуги, товары приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Основные виды деятельности, услуги, товары ООО «ВентКомплекс»

Товары	Описание
Услуги по проектированию систем	Холодоснабжения, Кондиционирования, Вентиляции, Противодымной вентиляции, Отопления, Теплоснабжения, Водоснабжения, Водоотведения, Канализационные насосные станции Автоматизации, Диспетчеризации.
Поставка	Компания является официальным партнером ведущих европейских и российских производителей климатического оборудования. Мы готовы подобрать сложнейшее оборудование, способное решать любые технические задачи и в кратчайшие сроки поставить его прямо на объект нашего заказчика. Кроме того, компания имеет собственное производство вентиляционного оборудования из импортных комплектующих, что позволяют вести гибкую ценовую политику.
Монтаж	Монтажные работы производят высококвалифицированные специалисты, которые имеют опыт успешной реализации сложнейших проектных

	решений. Все они прошли обучение у фирм-производителей и являются истинными профессионалами своего дела. В настоящий момент можно говорить о том, что все новейшие технологии в области обеспечения зданий инженерными системами были реализованы специалистами нашей компании. Технические специалисты постоянно повышают свою квалификацию и шагают в ногу со временем в области своей профессиональной компетенции.
Пуско-наладочные работы	Специалисты компании имеют бесценный опыт по запуску и отладке сложнейших инженерных систем. Благодаря огромнейшей теоретической и практической базе, специалисты способны в кратчайшие сроки запускать и доводить рабочие параметры системы до требуемых. Современнейшее техническое оснащение позволяет достигать высочайшего качества при проведении пуско-наладочных работ.
Гарантийное и сервисное обслуживание	Сервисная служба обладает всеми необходимыми ресурсами (техническое оснащение, информационное обеспечение, квалифицированный персонал) как для своевременного планового обслуживания систем, так и для оперативного устранения непредвиденных неполадок.

Клиенты ООО «ВентКомплекс» приведены на рисунке 1.



Рисунок 1 - Клиенты ООО «ВентКомплекс»

Партнеры ООО «ВентКомплекс» приведены в таблице 2.

Таблица 2 - Партнеры ООО «ВентКомплекс»

Компания-партнер	Описание
Компания Carrier (США)	Carrier - новатор и лидер в производстве климатического оборудования. Корпорация Carrier является лидером в области производства систем кондиционирования, отопления и вентиляции воздуха с 1902 года. Carrier предлагает

	<p>широчайший выбор бесшумных, компактных, энергоэкономичных и безопасных для окружающей среды систем кондиционирования и отопления. С климатическим оборудованием Carrier Вы сможете чувствовать себя комфортно в любом месте - и дома, и на работе, и на отдыхе.</p>
<p>Корпорация DAIKIN (Япония)</p>	<p>Корпорация DAIKIN является одним из самых активных производителей оборудования бурно развивающегося направления современной индустрии - климатической техники. Корпорацию по праву считают законодателем моды мирового уровня в области разработки и серийного изготовления оборудования для кондиционирования воздуха.</p>
<p>Концерн AL-KO Kober (Германия)</p>	<p>AeroTech Export GmbH - производитель широкого диапазона шкафных, колонных и консольных кондиционеров для поддержания микроклимата в помещениях телекоммуникационного оборудования. AL-KO THERM GmbH - производитель приточных и вытяжных вентиляционных установок, центральных кондиционеров, агрегатов воздушного отопления и прочего вентиляционного оборудования. AL-KO Entsorgung GmbH - производитель фильтровальных вентиляционных установок для удаления древесной, металлической или пластмассовой пыли, применяется на больших производствах или в мастерских. Установки для улавливания окрасочного тумана, утилизации отходов производства и брикетировочные прессы.</p>
<p>Josef Friedl GmbH (Австрия)</p>	<p>Производитель широкого диапазона вентиляционного оборудования. Приточные и вытяжные установки, центральные кондиционеры, крышные вентиляторы, системы воздушного отопления, водоохлаждающие установки, вентиляторные конвекторы, однако, уникальными являются приточно-вытяжные установки с системой утилизации тепла.</p>
<p>Siemens (Германия), департамент «Автоматизация и безопасность зданий»</p>	<p>Один из ведущих мировых производителей полного спектра оборудования для автоматизации и управления инженерными системами зданий: датчики, приводы и исполнительные механизмы, контроллеры и программное обеспечение.</p>
<p>GEA Klimatechnik GmbH & Co KG</p>	<p>Концерн GEA AG предлагает полный спектр компонентов для отопления, вентиляции и систем кондиционирования воздуха. Блестящие новаторские идеи и быстрое внедрение новых разработок в производство позволили группе компаний GEA выдвинуться на лидирующие позиции в области создания высокопроизводительных агрегатов, установок и их компонентов. Зарегистрированная в г. Бохум, Германия, компания-учредитель контролирует около 250 дочерних компаний более чем в 50 странах. GEA Klimatechnik GmbH & Co KG является компанией, входящей в концерн GEA AG.</p>
<p>МЗТА (ОАО Московский</p>	<p>Московский завод тепловой автоматики полвека разрабатывает</p>

завод тепловой автоматики)	и производит средства автоматизации для энергетики, для установок различных отраслей промышленности и жилищно-коммунального хозяйства. В последнее время МЗТА и его научно-технический центр (НТЦ) сосредоточили свои усилия на разработке и подготовке серийного производства нового комплекса универсальных распределенных устройств управления КОНТАР.
Новосибирский энергомашиностроительный завод «ТАЙРА»	Производитель типового и разработчик нестандартного вентиляционного и газоочистного оборудования, предназначенного для оснащения вентиляционных систем промышленных и общественных сооружений.

Организационная структура ООО «ВентКомплекс» линейно - функциональная.

Линейно-функциональная структура реализует принцип единоначалия, линейного построения структурных подразделений и распределения функций управления между ними и рационального сочетания централизации и децентрализации. При такой структуре управления всю полноту власти берет на себя линейный руководитель, возглавляющий определенный коллектив.



Организационная структура предприятия представлена на рисунке 2.

Рисунок 2 - Организационная структура ООО «ВентКомплекс»

Руководитель компании – генеральный директор - осуществляет общее руководство производственным процессом и принятием решений по всем вопросам, связанным с его обеспечением, заключает договоры, принимает решения о приеме новых сотрудников.

Функциональные обязанности генерального директора ООО «ВентКомплекс»:

- обеспечение соблюдения законности в деятельности Общества;
- осуществление руководства финансовой и хозяйственной деятельностью Общества в соответствии с Уставом Общества;
- организация работы Общества с целью достижения эффективного взаимодействия всех структурных подразделений Общества;
- выполнение поручений общего собрания акционеров, Совета Директоров Общества.

Во главе планово-экономического отдела стоит финансовый директор. Экономический отдел осуществляет работу по экономическому планированию, направленному на организацию рациональной хозяйственной деятельности предприятия в соответствии с потребностями рынка и возможностями получения необходимых товаров, по выявлению и использованию резервов с целью достижения наибольшей эффективности работы предприятия.

Функции директора ПЭО:

- осуществляет подготовку проектов текущих планов предприятия по всем видам деятельности и заключенным договорам, а также обоснований и расчетов по ним;
- разрабатывает стратегию предприятия с целью адаптации его хозяйственной деятельности и системы управления к изменяющимся в условиях рынка внешним и внутренним экономическим условиям;

- руководит составлением среднесрочных и долгосрочных комплексных планов деятельности (бизнес - планов) предприятия, согласовывает и взаимно увязывает все их разделы.

Отделом по работе с клиентами возглавляет руководитель. Отдел по работе с клиентами состоит из менеджеров по работе с клиентами. Основные функциональные обязанности менеджера о работе с клиентами:

- выявляет потенциальных клиентов, осуществляет анализ потребностей клиентов, их уровень и направленность;

- проводит переговоры с клиентами, знакомит покупателей с продукцией и её потребительскими свойствами, ценами, скидками, условиями продажи, порядке проведения расчётов, выдачи и погрузки товара;

- поддерживает постоянный контакт с существующими клиентами, организует работу с ними.

Отдел консалтинга профессиональный и многолетний опыт сотрудников в создании программных комплексов в таких областях как муниципальные финансы и собственность, таможенное оформление, торговля и бухгалтер, автоматизация технологических процессов позволяет предложить разработку программ в любой прикладной области для клиентов.

Сервисный отдел занимается почти всем, что связано с компьютерной и офисной техникой, её поставкой и обслуживанием офисов, установкой программного обеспечения и подключением к сети Интернет, прокладкой сетей и установкой серверов.

2. Анализ использования ресурсов и материально-технического обеспечения деятельности предприятия ООО «ВентКомплекс»

В организации обеспечения предприятия материальными ресурсами ведущая роль принадлежит плану материально-технического снабжения, определяющему потребность в ресурсах на плановый период и источники ее покрытия.

В планировании материально-технического снабжения и обеспечении контроля за использованием материальных ресурсов решающее значение имеют нормы расхода на единицу продукции.

Потребность в материальных ресурсах, как правило, определяется методом прямого счета: планируемый объем выпуска каждого вида продукции или работ умножается на норму расхода. Потребность в топливе и энергии определяется по направлениям их использования.

Проанализируем обеспеченность материальными ресурсами предприятия ООО «ВентКомплекс», основным видом деятельности которого является оснащение вентиляционно-отопительным оборудованием строящихся зданий и сооружений.

Общая потребность предприятия в материальных ресурсах определяется суммированием потребностей на образование запасов.

Продукция ООО «ВентКомплекс» пользуется спросом, и постоянно принимаются заказы на поставку той или иной продукции. Поэтому необходимо своевременное обеспечение предприятия всеми необходимыми материальными ресурсами для бесперебойной его работы.

Размещение средств предприятий имеет очень большое значение в финансовой деятельности и повышении ее эффективности. Поэтому в процессе анализа материальных ресурсов предприятия в первую очередь следует изучить изменения в их составе и дать им оценку. Для этого первоначально проведем анализ состояния активов ООО «ВентКомплекс».

Для изучения состава и динамики стоимости, а также его структуры на основании актива бухгалтерского баланса предприятия составлена аналитическая таблица 3.

Таблица 3. Анализ состава, структуры и динамики активов ООО «ВентКомплекс» и источников их формирования

Показатели	На начало отчетного периода		На конец отчетного периода		Изменение	
	тыс.руб	% к валюте баланса	тыс.руб.	% к валюте баланса	тыс.руб.	% к валюте баланса
1	2	3	4	5	6	7
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ						
Основные средства	16718	24,71	16800	17,71	+82	-7
Прочие внеоборотные активы	6526	9,65	17122	18,04	+10596	+8,39
ИТОГО по разделу I	23244	34,36	33922	35,75	+10678	+1,39
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ						
Запасы	5266	7,78	12054	12,70	+6788	+4,92
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	9081	13,42	8653	9,12	-428	-4,3
Краткосрочные финансовые вложения	288	0,43	9970	10,51	+9682	+10,08
Денежные средства	18525	27,38	18714	19,72	+189	-7,66

Прочие оборотные активы	11243	16,62	11576	12,20	+333	-4,42
ИТОГО по разделу II	44403	65,64	60967	64,25	+16564	-1,39
ИТОГО ПО БАЛАНСУ	67647	100	94889	100	+27242	0
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ						
Уставной капитал	9455	13,98	9954	10,49	+499	-3,49
ИТОГО по разделу III	9455	13,98	9954	10,49	+499	-3,49
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА						
Займы и кредиты	52967	78,30	69256	72,99	+16289	-5,31
ИТОГО по разделу IV	52967	78,30	69256	72,99	+16289	-5,31
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА						
Займы и кредиты	-	-	1500	1,58	+1500	+1,58
Кредиторская задолженность	5225	7,72	14179	14,94	+8954	+7,22
ИТОГО по разделу V	5225	7,72	15679	16,52	+10454	+8,8
ИТОГО ПО БАЛАНСУ	67647	100	94889	100	+27242	0

В течение отчетного года выбытия основных средств практически не было и составило всего 13 тысяч рублей. Введено в эксплуатацию основных производственных фондов на общую сумму 1713 тыс. рублей.

На конец отчетного 2016 года начальная стоимость основных средств в эксплуатации составляла 28071 тыс. рублей (остаточная стоимость 16800 тыс. рублей) в том числе основного технологического, вспомогательного и прочего оборудования 16737 тыс. рублей (остаточная стоимость 9078 тыс. рублей).

Все, что имеет стоимость, принадлежит предприятию и отражается в активе баланса, называется его активами. Актив баланса содержит сведения о размещении капитала, имеющегося в распоряжении предприятия, то есть о вложении его в конкретное имущество и материальные ценности.

За отчетный период структура активов и пассивов анализируемого предприятия изменилась, но не значительно. Хотя изменилась доля заемных средств, по сравнению с 2015 годом, к концу 2016 года доля заемных средств увеличилась на 26743 рублей, что составило 46%. Это связано с расширением производственного процесса.

Кроме того, следует иметь в виду, что цены на финансовые ресурсы не так высоки, и предприятие может обеспечить более высокий уровень отдачи за вложенный капитал, чем платит за кредитные ресурсы, тем самым оно повышает рентабельность собственного капитала.

Хранятся запасы организации ООО «ВентКомплекс» на складе, фирма имеет собственные складские помещения, которые имеют удобные транспортные подъезды.

В связи со спецификой реализуемой продукции – в структуре запасов нет быстропортящихся товаров.

Расходуются запасы и поступают в оптовую или розничную реализацию по методу LIFO (last in – first out) – «последний пришел» - «первый ушел», то есть из склада в реализацию направляются в первую очередь та продукция, которая поступила на склад давно. Это необходимо для того, чтобы у запасов не истек срок хранения.

Управление запасами в организации ООО «ВентКомплекс» автоматизировано с помощью информационной системы «1С: Бухгалтерия Склад», в которой ведется учет запасов и остатков на складе.

Оборудование склада ООО «ВентКомплекс» включает в себя универсальные и специальные стеллажи, поддоны, резервуары и контейнеры. Кроме того, весоизмерительное и фасовочное оборудование.

Взаимодействие с поставщиками организации ООО «ВентКомплекс» осуществляет отдел закупок. Отдел закупок осуществляет координационную деятельность, необходимую для принятия решения об осуществлении процесса закупок. Коммерческий директор и складская служба осуществляют контроль товарных запасов и совместно определяют необходимый объем закупок, после чего передают заявки в отдел закупок.

После поиска возможных источников поставок потенциальным поставщикам направляются запросы, сравниваются их предложения, оформляется на договорной основе заказ и осуществляется контроль надлежащего исполнения.

На складе ООО «ВентКомплекс» осуществляется прием и проверка товара, его регистрация и складирование.

В процессе закупок ООО «ВентКомплекс» применяются современные информационные технологии, представитель отдела продаж, минуя склад, может направить заказ непосредственно поставщику, если отдел закупок предварительно оговорил с поставщиком закупочные цены и условия поставок.

В результате проведенного анализа эффективности использования материальных ресурсов ООО «ВентКомплекс», можно сделать вывод, что на предприятии необходимо принять меры для ускорения оборачиваемости оборотных средств в производстве и обращении, что обеспечивает высвобождение средств из оборота, и использовать финансовые методы по эффективному управлению такой частью текущей деятельностью организации, как средства в обращении (денежные средства и расчеты с дебиторами).

3. Анализ финансового состояния предприятия ООО «ВентКомплекс»

Годовая бухгалтерская отчетность, за исключением бюджетных, на предприятии ООО «ВентКомплект» представляется в течение 90 дней по окончании года, а промежуточная в течение 30 дней по окончании квартала.

Таблица 4 - Анализ состава и структуры доходов ООО «ВентКомплекс»

Показатели	2015 г.		2016 г.		Δ		
	Сумма	Доля	Сумма	Доля	Δ±	темп	ΔД
1. Выручка	278,565	100	106,880	100	- 111,685	- 40,09	-
2. Валовая прибыль	237,895	85,3	120,880	72,4	- 117,015	- 40,19	-12,9
3. Прибыль от продаж	187,970	67,5	78,280	46,9	-109,69	- 58,35	-20,6
4.% к пол-ю	23,630	8,5	43	25,8	19,37	82,1	17,3
5. Доходы в др. предприятия	64,148	23,03	63,730	38,2	-0,418	-0,65	15,17
6. Прочие операционные доходы	1084,020	389,14	187,900	112,6	-896,12	-82,7	-276,54

Проводя анализ состава и структуры доходов предприятия можно сделать следующий вывод:

Валовая прибыль на 2015 год составляет 85,3% от выручки, т.е. с/с выпускаемой продукции равна 14,7%. прибыль от продажи равна 67,5% от выручки, т.е. 32,5% приходящих на затраты, 16,25% – расходы от продажи и управления.

В 2016 году валовая прибыль составляет 72,4% от выручки, т.е. с/с выпускаемой продукции равна 27,6%. Прибыль от продажи составляет

46,9%, т.е. 53,1% приходящих на затраты 26,55% из них себестоимость ВП и 26,55% расходы по продаже и управлению.

Таблица 5 - Расходы предприятия от обычных и прочих видов деятельности ООО «ВентКомплекс»

Показатели	2015 г.		2016 г.		Δ		
	Сумма	Доля	Сумма	Доля	Δ±	темп	ΔД
1. С/С	40,67	100	4,6	100	5,33	13,1	-
2. Коммерческие расходы	8,134	20	9,200	20	1,07	13,1	-
3. Управленческие расходы	41,785	102,7	33,400	72,6	-8,4	-20,07	-30,1
4. % к уплате	36,040	88,6	19,700	42,8	-16,37	-45,3	-45,8
5. Прочие расходы	174,328	428,6	170,120	34,6	-34,2	-19,6	-124

Проводя анализ расходов предприятия от обычных и прочих видов деятельности можно сделать следующий вывод:

В 2015 и в 2016 гг. анализируя доходы и расходы видно, что преобладают статьи прочие доходы (в 2015 г. – 389,14%, в 2016 г. – 112,6%) и расходы (в 2015 г. – 102,7%, в 2016 г. – 42,8%).

Таблица 6 - Оценка деловой активности ООО «ВентКомплекс»

Показатели	Ед. изм.	Период	
		2016 г.	2015 г.
Фондоотдача основных средств	руб.	1,91	1,05
Коэффициент оборачиваемости совокупных активов	число оборотов	0,39	0,22
Продолжительность оборота совокупных активов	дн.	923	1636
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	число оборотов	0,61	0,34
Продолжительность оборота оборотных активов	дн.	967	1058
Коэффициент оборачиваемости запасов	число оборотов	3,29	0,78
Продолжительность оборота запасов	дн.	109	461
Коэффициент оборачиваемости общей величины дебиторской задолженности	число оборотов	1,80	1,99

Продолжительность оборота дебиторской задолженности	дн.	200	181
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	число оборотов	2,94	1,99
Продолжительность оборота кредиторской задолженности	дн.	122	181

По данным таблицы 6 видно, что деятельность организации можно оценить как достаточно активную: значения многих показателей увеличились. Выросла прибыль, что свидетельствует об относительном снижении издержек обращения. Рост фондоотдачи и производительности труда характеризует предприятие с положительной стороны. Произошло ускорение оборачиваемости оборотного капитала. Это произошло за счет ускорения оборачиваемости денежной наличности. Ускорились оборачиваемость оборотных средств, дебиторской задолженности и кредиторской задолженности.

Отрицательным моментом можно назвать замедление оборачиваемости собственного капитала, запасов.

Как положительный момент следует отметить сокращение продолжительности операционного цикла.

4. Пути улучшения финансового состояния предприятия

Темой ВКР является: «Анализ финансового состояния и пути его улучшения».

Финансовую деятельность мы проанализированы, и пришли к выводу, что:

- на предприятии необходимо принять меры для ускорения оборачиваемости оборотных средств в производстве и обращении, что обеспечивает высвобождение средств из оборота, и использовать финансовые методы по эффективному управлению такой частью текущей деятельностью организации, как средства в обращении (денежные средства и расчеты с дебиторами);

- деятельность организации можно оценить как достаточно активную: значения многих показателей увеличились.

В процессе прохождения практики, мною были предложены мероприятия по улучшению финансового состояния.

Руководителям коммерческих организаций в процессе своей повседневной управленческой деятельности все время приходится анализировать и контролировать получаемые результаты в отчетном периоде.

Осуществление эффективного руководства организацией должно базироваться на применении нормативных методов управления. Нельзя ориентироваться на сопоставлении полученных результатов только с фактическими затратами в отчетном периоде.

Нужно все время сравнивать фактические затраты с экономически обоснованными, т.е. вычисленными на основе технико-экономических норм и нормативов.

Нормы дают возможность выявить имеющиеся резервы и наметить пути для их дальнейшего использования. Все это помогает вести правильную

торговую и финансовую политику в ООО «ВентКомплекс» по снижению издержек обращения.

Недостаток запасов у предприятия приводит к нарушению ритмичности его производства, снижению производительности труда, перерасходу материальных ресурсов из-за вынужденных нерациональных замен и повышению себестоимости выпускаемой продукции.

Недостаток сбытовых запасов не позволяет обеспечить бесперебойный процесс отгрузки готовой продукции, соответственно это уменьшает объемы ее реализации, снижает размер получаемой прибыли. В то же время наличие неиспользуемых запасов замедляет оборачиваемость оборотных средств, отвлекает из оборота материальные ресурсы и ведет к большим издержкам по содержанию самих запасов.

Поэтому в условиях рыночной экономики работники организации должны стремиться к эффективному управлению процессами снабжения и сбыта, запасами и оборотными средствами, вложенными в эти запасы.

Система оперативного контроля и управления представляет собой организацию непрерывной деятельности работников отдела закупок ООО «ВентКомплекс», направленную на формирование торговых запасов в экономически обоснованных размерах.

Имеющаяся информация о движении, стоимости, сформированная нормативная база по запасам и оборотным средствам позволяет оперативно управлять материальными и финансовыми потоками на предприятии в течение года.

Данная информация позволяет решить в организации ООО «ВентКомплекс» следующий комплекс задач:

- выявить дефицитные позиции запасов;
- выбрать позиции материальных ресурсов, по которым сформировались лишние запасы и их можно реализовать;
- оценить обеспеченность запасами и их структуру;

- определить потребность в финансовых ресурсах для обеспечения необходимых поставок запасов в плановом периоде и т.д.

Определение необходимого объема финансовых средств, авансируемых в формирование запасов товарно-материальных ценностей, осуществляется путем определения потребности в отдельных видах запасов.

В процессе определения потребности запасы товарно-материальных ценностей предварительно группируются следующим образом:

- производственные запасы (запасы сырья и материалов, необходимые для обслуживания торгового процесса);

- запасы готовой продукции, и товаров для перепродажи, предназначенные для бесперебойной ее реализации потребителям.

Минимизация текущих затрат по обслуживанию запасов представляет собой оптимизационную задачу, решаемую в процессе их нормирования.

Планирование мероприятий по увеличению объемов продукции ООО «ВентКомплекс»:

- Сделать всё, чтобы сохранить партнёрские отношения с максимальным числом своих постоянных, солидных грузовладельцев, на которых кризис также окажет отрицательное влияние, на условиях, приемлемых и оптимальных, для обеих сторон, в новых условиях.

- Очень внимательно необходимо отнестись к тем грузовладельцам, которые впервые хотели бы воспользоваться услугами автоперевозчиков, обеспечить их полной информацией об их выгоде от предоставляемых грузоперевозчиком услуг.

- Расширить число транспортных услуг индивидуальным предпринимателям, небольшим коммерческим фирмам, частным лицам – перевозка домашних вещей при переездах.

- Искать внеплановые заказы, наладить связь с диспетчерами, транспортно-экспедиторскими компаниями, для увеличения информации по грузам, взаимодействия по грузоперевозкам.

- Увеличить грузооборот за счёт дальности перевозки грузов.

– За счёт сборных грузов, которыми вынуждены, будут пользоваться индивидуальные предприниматели, средний и малый бизнес.

– Делать вложения капитала в новую технику, технологию, в новые формы организации производства труда, обслуживания, управления и т.п.

Выбор рациональной модели способствует установлению важных балансовых пропорций и, в первую очередь, от величины долгосрочных пассивов (ДП). В ДП включается сумма собственного капитала и долгосрочных обязательств (СК + ДО).

В теории и практике управления финансовыми потоками различают 4 основных модели (стратегии) управления активами.

Выбор стратегий на предприятие за 2015 и 2016 гг.

1. Идеальная модель:

2015 г.: 661286 ≠ 445682

2016 г.: 1322207 ≠ 633642

2. Агрессивная модель:

2015 г.: 661286 ≠ 601546

2016 г.: 1322207 ≠ 715846

3. Консервативная модель:

2015 г.: 661286 ≠ 693446,2

2016 г.: 1322207 ≈ 1043189,7

4. Компромиссная (умеренная) модель:

2015 г.: 661286 ≈ 647496.1

2016 г.: 1322207 ≠ 879517,85

В 2015 году на предприятие ООО «ВентКомплекс» использует компромиссная модель. Это значит, что предприятие использует все источники покрытия, что политика управления финансовой деятельностью предприятия должна обеспечить компромисс между потерей ликвидности и фиктивной работы предприятия за счёт привлечения заёмных средств.

В 2016 г. на предприятии консервативная модель. Это значит, что все ВА и практически все ОА покрывают за счёт ДП, т.е. устойчивых источников

финансирования, а за счёт краткосрочного кредита покрывается лишь небольшая часть ОА. Рассматривая данные, мы видим, что компромиссная модель подходит.

otchet-po-praktike.ru

Отчеты под ключ

8 (800) 100-26-28

dist24@mail.ru

5. Расчет экономического эффекта предложенных мероприятий

Количественный расчет экономического эффекта от внедрения системы оперативного контроля и управления ООО «ВентКомплекс» представлен в таблице 7.

Внедрение контроллинга в систему антикризисного управления ООО «ВентКомплекс» позволит отследить фактические затраты в рамках плановых показателей.

Таблица 7 - Расчет экономического эффекта от внедрения системы оперативного контроля и управления ООО «ВентКомплекс» (тыс. руб)

Показатель	Расчет	Значение
Затраты		
Возложение функций в области оперативного контроля и управления 1 работнику (экономисту)	15 тыс. руб. в месяц (зарплата) *12 мес.	180
Подготовка контрольных ежемесячных, ежеквартальных отчетов руководителям подразделений	Срок выполнения - 1 день. Зарплата 1 дня руководителя ср. звена -1,5 тыс. руб. Количество подразделений - 6. 1,5*6*12	108
ИТОГО		288
Доходы		
Финансовый результат деятельности	Поступления - 347729,0 руб. Расходы (с учетом внедрения контроллинга) - 296766,8 руб. 347729,0 - 296766,8 руб = 50962,2 руб	50962,2
Эффект		50674,2

Можно допустить, что факт превзошел плановые значения на уровне 10%, что допустимо в деятельности предприятий. Поэтому в расчет работы приняты фактические затраты, превышающие плановые на 10%, которые составляют 296766,8 руб. Доход от внедрения контроллинга в области системы оперативного контроля и управления ООО «ВентКомплекс» составляет 50962,2 тыс. руб.

Годовые затраты ООО «ВентКомплекс», связанные с внедрением системы оперативного контроля и управления, составляют 288 тыс. руб.

Эффект от внедрения системы оперативного контроля и управления ООО «ВентКомплекс» равен 50674,2 тыс. руб.

Также были предложены мероприятия по планированию мероприятий по увеличению объемов продукции. Нами было предложен вариант, при котором экономически целесообразно будет нанять молодого специалиста, адаптировать его, тем самым для снижения потери времени на начальном этапе работы.

Работник будет выполнять функции:

- сохранение партнёрских отношения с максимальным числом постоянных, солидных грузовладельцев;

- работа с новыми грузовладельцами, которые впервые хотели бы воспользоваться услугами автоперевозчиков, обеспечение их полной информацией об их выгоде от предоставляемых грузоперевозчиком услуг;

- расширение числа транспортных услуг индивидуальным предпринимателям, небольшим коммерческим фирмам, частным лицам – перевозка домашних вещей при переездах;

- поиск внеплановых заказов, наладка связи с диспетчерами, транспортно-экспедиторскими компаниями, для увеличения информации по грузам, взаимодействия по грузоперевозкам.

Имеющиеся прогнозные оценки, анализ деятельности организации по адаптации показывает, что в течение рабочего дня новый работник несет потери в пределах 10-12% рабочего времени.

Период приспособления работника к новым профессиональным и организационно-экономическим условиям труда колеблется от 1,5 до 2 месяцев.

На предприятии ООО «ВентКомплекс» срок действия наиболее сложного адаптационного периода составляет 6 месяцев.

Эффективность мероприятий проявляется в условном высвобождении численности и снижении себестоимости за счет экономии по фонду заработной платы.

Расчет экономии времени, составляющего период адаптации молодого специалиста, рассчитывается по формуле:

$$\mathcal{E}_{вр} = \frac{ПА \times Ч_{ад.р.} \times ПВ}{100} \quad (1)$$

Где ПА - период адаптации, дней;

$Ч_{ад.р.}$ - численность работников, проходящих адаптацию, чел.;

ПВ - средние потери времени в период адаптации, %.

Условное высвобождение численности рассчитывается по формуле:

$$\Delta Ч = \frac{\mathcal{E}_{вр}}{Д} \quad (2)$$

$\Delta Ч$ – условное высвобождение численности

$\mathcal{E}_{вр}$ - экономия фонда рабочего

где Д- эффективный фонд рабочего времени 1 работника в год, дни.

Снижение себестоимости за счет экономии по фонду заработной платы рассчитывается по формуле:

$$\Delta С = \mathcal{Z}_{ср.г} \times \Delta Ч \times K_{нач} \quad (3)$$

$\Delta С$ – снижение себестоимости где - $\mathcal{Z}_{ср.г}$ - среднегодовая заработная плата 1 работника, руб;

$K_{нач}$ - коэффициент начислений на заработную плату.

Рассчитаем экономическую эффективность совершенствования системы адаптации молодых специалистов:

Экономия фонда рабочего времени составит:

$$\mathcal{E}_{вр} = 116 \times 25 \times 0,12 = 348 \text{ дней}$$

Условное высвобождение численности персонала составит:

$$\Delta Ч = 348 / 247 = 1,41 \text{ чел.}$$

Снижение себестоимости за счет экономии по фонду заработной платы составит:

$$AC_{3п} = 12594 * 1,41 * 1,3 = 23\ 085 \text{ руб.}$$

Текущий (годовой) экономический эффект за 2015 год - 23 085 руб.

Рассчитаем экономическую эффективность приема молодых специалистов на предприятие ООО «ВентКомплекс».

$$\text{Затраты на наставничество} - 500 * 220 = 110\ 000 \text{ руб.}$$

Затраты на обучение молодых специалистов, в месяц - $320 * 220 = 70\ 400$ руб.

Произведем расчет данных:

$220 * 9000 = 1\ 980\ 000$ руб. - затраты на заработную плату при приеме на работу молодых специалистов.

$220 * 12524 = 2\ 755\ 280$ - затраты на заработную плату при приеме на работу квалифицированных специалистов.

Итого затраты на молодого специалиста составят
 $1980\ 000 \text{ руб.} + 70\ 400 + 110\ 000 = 2\ 160\ 400 \text{ руб.}$

$2\ 755\ 280 - 2\ 160\ 400 = 594\ 880$ руб. - экономия фонда заработной платы.

В результате проведенного анализа подтверждено, что экономически эффективно принимать на работу молодого специалиста, так как затраты на заработную плату и обучение окупают предложенные мероприятия по адаптации.